

阿列克谢

交替传译

地区：中国 - 长沙

擅长语言：🇨🇳 汉语 🇷🇺 俄语



自我介绍

您好，我是阿列克谢。

自2014年起我便定居中国，并毕业于中国本土大学，不仅中文流利，更深入理解中国文化与商业规则。多年来，我积累了丰富的对华商务经验，擅长与中国客户进行高效沟通与谈判，适应力强，对各类话题都保持开放与热情。

我精通在中文及国际电商平台中搜索产品、筛选优质供应商与工厂，熟悉中国市场采购流程。我的经验覆盖翻译服务、家具行业实务，以及全程陪同客户考察工厂、对接合作细节等多个领域。

非常期待能在采购、翻译及其他与中国商业相关的事务中，为您提供专业、落地的支持与协助。

现场翻译

- 技术/设备
- 物流/海关
- 电气工程
- 商业/金融/投资
- 家具/木工
- 其他

工作经验

2024 年 - 至今——亮语翻译

提供以下领域的口译服务：

- 工程/设备；
- 物流/海关；
- 电气工程；
- 商业/金融/投资；
- 家具/木工；
- 以及其他领域。

2021 年 - 至今——自由职业

翻译及陪同客户参观工厂/车间/展厅。精选项目案例：

中国，长沙

大深度钻床项目：设备组装与人员培训

这是一个为期三周的项目，旨在对客户员工进行钻床操作、组装及调试方面的培训。从合作的第一分钟起，我便与客户及生产工厂方建立了良好的沟通。在工作之余，我组织并参与了与厂方和客户的团建活动，一起游览了当地的旅游景点，得到了很好的放松。工作与休闲时间都过得非常充实且富有成效。客户从翻译这里获得了所需的一切：工作时间内，我提供精准的技术翻译和明确的指令说明；在业余时间，我则协助解决生活问题，并帮助他们了解当地文化与旅游信息。

中国，上海

采购酒类生产线谈判及工厂参观

客户进行了为期三天的商务考察，主要任务是就购买酒类生产线进行谈判，并参观工厂了解产品。此行成果丰硕。通过实地参观生产工厂并以恰当的方式传达信息，成功解决了客户与工厂之间最初存在的分歧。客户起初对供应商及其专业度持怀疑态度。凭借翻译沟通和人际交往技巧，我成功说服客户前往外省的工厂进行实地考察，以全面了解该供应商的实力和产品信息。

中国，广州

咖啡设备制造工厂参观及合作谈判

客户进行了为期一周的商务考察，成功与新的供应商签订了合同，并与老供应商重新协商了合作条款。此外，新供应商还提供了一次关于咖啡机调试的小型培训课程。工作时间高效且富有成果。在业余时间，我们一同游览了广州市的旅游景点和名胜古迹。

中国，广州/深圳

汽车零部件（轮毂、排气系统、碳纤维车身部件）生产工厂考察与筛选

客户飞抵中国，旨在筛选并实地考察相关生产商。由于备选制造商超过20家，我与客户提前详细规划了参观路线，以最高效地安排行程。最终，我们在10天内成功走访了超过20家工厂。在合作过程中，我建议客户顺道参观在上海举办的一个相关展会，客户欣然接受。客户对此次合作非常满意，我们至今仍保持着联系和良好的关系。

中国，长沙

参观中联重科（ZOOMLION）特种设备（消防车）工厂

这是一个为期三天的客户陪同项目，主要任务是参观特种设备制造工厂，了解产品系列，并向厂方介绍客户所在公司。会谈在高层级进行，双方找到了合作的契合点。此外，工厂还专门安排了一天时间，陪同客户参观了该省的著名景点——毛主席故居。客户对本次行程非常满意。

教育背景

2017 年 - 2022 年

中南大学

院系：管理学院

专业：商业管理

其它技能

IT水平

..